

La Production de Silice Pyrogénée à L'échelle Pilote d'HPQ Approche la Viabilité Commerciale

L'analyse MEB des matériaux issus du Test #5 de la Phase 1 confirme la réussite du changement d'échelle et prépare le terrain pour les essais de performance de la Phase 2 prévus en août.

MONTREAL, Canada, le 23 juillet 2025 — [HPQ Silicium inc.](#) (« HPQ » ou « la Société ») (TSX-V: [HPQ](#), OTCQB: [HPQFF](#), FRA: [O08](#)), une entreprise technologique axée sur l'innovation dans le développement de matériaux avancés et de procédés critiques, a le plaisir d'informer ses actionnaires sur les plus récents progrès réalisés dans le cadre de son projet pilote de Réacteur de Silice Pyrogénée (RSP), développé en partenariat avec [PyroGenèse Inc.](#) (TSX: [PYR](#), OTCQX: [PYRGE](#), FRA: [8PY1](#)).

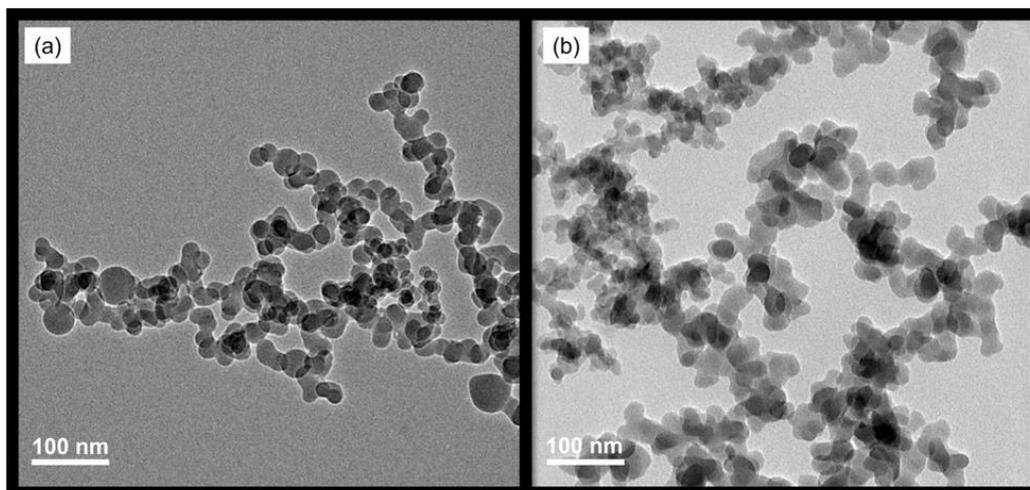
À la suite de son annonce du [3 juillet](#), la Société a reçu une analyse indépendante réalisée au **microscope électronique à balayage (MEB)** ^[1] des matériaux produits lors des Tests #4 et #5 de la Phase 1.

Les Résultats MEB Confirment l'Atteinte d'un Jalon Technique Majeur

L'évaluation du rapport MEB par PyroGenèse confirme que les matériaux produits lors du Test #5 de la Phase 1 du RSP à l'échelle pilote de HPQ Silica Polvere inc. (HSPI) ^[2] :

1. **Présentent des caractéristiques morphologiques** similaires à celles de la silice pyrogénée de qualité commerciale déjà produite à l'échelle laboratoire ;
2. **Révèlent des améliorations dans la structure et la constance des particules** à la suite des optimisations de procédé mises en place après le Test #4 ; et
3. **Indiquent que les améliorations actuellement apportées** au processus du réacteur devraient permettre d'atteindre à l'échelle pilote les performances de surface spécifique obtenues au laboratoire.

Ces nouvelles données s'appuient sur le succès des essais précédents et confirment la transition de HPQ d'une production par petits lots en laboratoire vers une fabrication semi-continue à l'échelle pilote.



Graphique 1. Images de nanoparticules de silice pyrogénée: (a) matériau issu des travaux de laboratoire réalisés par HPQ Silica Polvere en 2023 ; (b) matériau commercial produit selon un procédé traditionnel.

« Ces résultats MEB sont une solide validation technique de la capacité de mise à l'échelle de notre Réacteur de Silice Pyrogénée, » a déclaré Bernard Tourillon, président et chef de la direction de HPQ Silicium et de HPQ Silica Polvere inc. « Ils démontrent que nous ne faisons pas qu'imiter les propriétés du laboratoire à plus grande échelle, mais que nous le faisons avec un meilleur contrôle du procédé et une qualité de matériau supérieure. Cela prépare le terrain pour la Phase 2, où nous viserons à égaler — et même dépasser — les performances de la silice pyrogénée commerciale conventionnelle, tout en le faisant de manière plus propre, plus efficace et avec moins d'émissions. »

SUITE : PHASE 2 ET OBJECTIFS COMMERCIAUX

Les essais de la Phase 2 sont prévus pour débuter au début du mois d'août 2025. Ils porteront sur la reproduction et la validation des mesures de surface spécifique obtenues à l'échelle laboratoire. Il s'agit d'une étape cruciale pour la qualification des échantillons auprès des partenaires commerciaux et pour appuyer les discussions en cours avec les parties preneurs.

Le projet RSP vise à développer une nouvelle génération de production de silice pyrogénée à faible teneur en carbone, reposant sur la technologie plasma. Les méthodes traditionnelles s'appuient sur l'hydrolyse en flamme à haute température du tétrachlorure de silicium (SiCl_4), un procédé qui génère d'importantes émissions de CO_2 et des sous-produits chlorés. En revanche, l'approche plasma de HPQ utilise le quartz comme matière première, éliminant les réactifs toxiques et réduisant considérablement l'impact environnemental.

Avec une demande mondiale de silice pyrogénée qui devrait atteindre 3,54 milliards de dollars américains d'ici 2029, en croissance annuelle composée de 7,46 % ^[3], le procédé innovant de HPQ se positionne comme une alternative plus propre, rentable et évolutive pour des secteurs comme les batteries, les mastics, les matériaux de construction et les soins personnels.

SOURCES DE RÉFÉRENCE

- [1] Analyse MEB réalisée par un fabricant mondial de silice pyrogénée de premier plan.
- [2] Filiale en propriété exclusive de HPQ Silicium inc., au moment où PyroGenesis a annoncé son intention d'exercer son option pour acquérir une participation de 50 % dans HSPI en mai 2024.
- [3] EXACTITUDE CONSULTANCY [Fumed Silica Market by Type \(Hydrophobic, Hydrophilic\), by Application \(Paints and Coatings, Adhesives and Sealants, Pharmaceuticals, Personal Care, Food and Beverages, Gel batteries, Lighting\) and Region, Global trends and forecast from 2023 to 2029.](#)

À propos de HPQ Silicium

[HPQ Silicium inc. \(TSX-V : HPQ\)](#) est une société québécoise Émetteur industriel cotée à la Bourse de Croissance TSX.

HPQ est une entreprise technologique axée sur l'innovation dans les matériaux avancés et le développement de procédés critiques. En partenariat avec des chefs de file technologiques de classe mondiale, soit [PyroGenèse Inc.](#) et [NOVACIUM SAS](#) – dont HPQ est également actionnaire –, l'entreprise développe des matériaux et des technologies de procédés essentiels à l'atteinte des objectifs de carboneutralité.

Les activités de HPQ s'articulent autour des piliers suivants :

- 1) Devenir un producteur vert et à faible coût (Capex et Opex) de silice pyrogénée en utilisant le

RÉACTEUR DE SILICE PYROGÉNÉE, un procédé exclusif à HPQ Silica Polvere Inc développé par PyroGenèse.

- 2) Travailler avec le partenaire de R&D NOVACIUM SAS, pour devenir **un producteur de matériaux d'anode à base de silicium** pour les applications de batteries.
- 3) Développement de procédés innovants pour générer et utiliser l'hydrogène :
 - a. **METAGENE™**, un système autonome qui permet la production d'hydrogène à haute pression via une réaction d'hydrolyse faisant intervenir des alliages métalliques à faible coût et à faible empreinte carbone, est développé par NOVACIUM SAS, et HPQ détient la licence exclusive pour l'Amérique du Nord (Canada, États-Unis et Mexique).
 - b. **WASTE TO ENERGY (W2E)**, un nouveau procédé permettant de transformer les scories d'aluminium noir en une ressource précieuse, est développé par NOVACIUM SAS, et HPQ détient la licence exclusive nord-américaine (Canada, États-Unis et Mexique).
- 4) Devenir un producteur vert à faible coût (Capex et Opex) de silicium de haute pureté (2N+ à 4N) en utilisant son « **Réacteur de Réduction de Quartz** » (**RRQ**) **PUREVAP™**, un procédé exclusif à HPQ développé pour HPQ par PyroGenèse.

Pour en savoir davantage, veuillez consulter le site www.hpqsilicon.com.

À propos de PyroGenèse

PyroGenèse inc., une société de haute technologie, est le chef de file mondial en matière de conception, développement, fabrication et commercialisation de procédés et de produits de plasma et de solutions responsables réduisant les gaz à effet de serre (GES) constituant des alternatives économiquement viables aux procédés conventionnels polluants. PyroGenèse, a créé des technologies de plasma brevetées de pointe qui sont consultées et adoptées par de nombreux chefs de file de l'industrie, valant plusieurs milliards de dollars, dans quatre marchés d'importance : la granulation du minerai de fer, l'aluminium, la gestion des déchets et la fabrication d'additifs. Avec une équipe d'ingénieurs, de scientifiques et de techniciens expérimentés travaillant à partir de notre bureau de Montréal et de nos installations de fabrication de 3 800 m² et 2 940 m², PyroGenèse maintient son avantage concurrentiel en demeurant à la fine pointe du développement technologique et de la commercialisation. Nos opérations sont certifiées ISO 9001 : 2015 et AS9100D. Pour plus d'information, veuillez consulter notre site www.pyrogenesis.com.

Mise en garde concernant les informations prospectives

Le présent communiqué de presse contient des « informations prospectives » et des « énoncés prospectifs » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables (collectivement, les « énoncés prospectifs »), y compris, mais sans s'y limiter, des énoncés relatifs à des événements financiers ou opérationnels futurs ou au rendement futur de la Société, et reflétant les attentes et les hypothèses de la direction concernant la croissance, les résultats, le rendement et les perspectives et occasions commerciales de la Société. Ces énoncés prospectifs reflètent les convictions actuelles de la direction et sont fondés sur les informations dont elle dispose actuellement. Dans certains cas, les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par des mots tels que « viser », « anticiper », « aspirer », « tenter », « croire », « budget », « pourrait », « estimer », « s'attendre à », « prévoir », « avoir l'intention de », « peut », « mission », « planifier », « potentiel », « prédire », « progresser », « perspectives », « calendrier », « devrait », « étudier », « cibler », « sera », « serait » ou la forme négative de ces termes ou d'autres expressions similaires concernant des questions qui ne sont pas des faits historiques.

En particulier, les énoncés prospectifs comprennent, sans s'y limiter, la capacité de la Société à développer sa fabrication à faible coût (dépenses d'investissement et d'exploitation) de silice pyrogénée à l'aide de son Réacteur

de Silice Pyrogénée (RSP) et à entrer en production commerciale dans les délais prévus, à fournir des matériaux avancés performants et fiables tout en favorisant la durabilité et la traçabilité de la chaîne d'approvisionnement, et à positionner ses activités de silice pyrogénée sur les marchés financiers, les résultats attendus des initiatives décrites dans le présent communiqué de presse, et les déclarations qui sont discutées dans le paragraphe « À propos de HPQ Silicium » et ailleurs dans le communiqué de presse qui décrivent essentiellement les perspectives et les objectifs de la Société.

De plus, les énoncés prospectifs comprennent, sans s'y limiter, les résultats futurs de la Société, les essais prévus en usine pilote et le calendrier de la mise à l'échelle commerciale du réacteur de silice pyrogéné, la performance économique et les efforts de développement de produits, ainsi que la réalisation prévue des étapes par la Société, y compris la capacité de conclure un accord d'écoulement et d'obtenir un financement suffisant pour le développement futur à des conditions favorables pour la Société.

De plus, ces énoncés prospectifs comprennent la capacité de la Société à réaliser sa stratégie de silice pyrogénée et ses résultats escomptés, les tendances du marché, la demande des consommateurs pour les matériaux, les avantages concurrentiels de la Société, les conditions macroéconomiques, l'impact des lois et règlements applicables, et toute information concernant les plans et les perspectives de la Société sont ou impliquent des énoncés prospectifs.

Les énoncés prospectifs sont fondés sur des estimations et des hypothèses qui, bien que considérées comme raisonnables par la Société au moment de la publication de ces énoncés, sont intrinsèquement assujetties à d'importantes incertitudes et éventualités commerciales, économiques et concurrentielles. Ces estimations et hypothèses ne sont pas des garanties de performances futures et peuvent s'avérer incorrectes. Ces déclarations reposent sur divers facteurs, notamment les tendances technologiques actuelles, les opérations sûres et efficaces, la livraison en temps opportun et l'installation des futurs équipements de production à des prix estimés, les prix de vente présumés de la silice pyrogénée, les taux de change et d'intérêt futurs, la stabilité politique et réglementaire, les prix des matières premières et les coûts de production, l'obtention des approbations, licences et permis nécessaires à des conditions favorables, la stabilité durable de la main-d'œuvre, les conditions financières et des marchés financiers, la disponibilité des fournitures et des équipements essentiels, les hypothèses fiscales, les estimations des dépenses d'investissement et d'exploitation, les projections économiques et opérationnelles, l'infrastructure locale et les perspectives commerciales globales. Les énoncés prospectifs sont également assujettis à des risques, à des incertitudes et à d'autres facteurs qui peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement, y compris l'issue des activités de développement, d'ingénierie et de planification, les conditions du marché, la concurrence, les pressions sur les prix, les risques inhérents à l'exploration et au développement miniers, la viabilité commerciale de la technologie de la Société, les échéanciers des projets, les défis de continuité des activités, l'instabilité géopolitique et d'autres risques de l'industrie. De plus, rien ne garantit que les conditions préalables aux accords d'écoulement, aux exigences de qualification des produits et aux opérations commerciales soient remplies, ni que la Société répondra aux attentes des partenaires financiers et des organismes de certification.

Les énoncés prospectifs sont assujettis à des risques et à des incertitudes connus ou inconnus qui peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux prévus ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient faire en sorte que les résultats ou les événements réels diffèrent considérablement des attentes actuelles comprennent, entre autres, les retards dans les délais de livraison prévus de l'équipement, la capacité de la Société à mettre en œuvre avec succès ses initiatives stratégiques et la question de savoir si ces initiatives stratégiques produiront les avantages escomptés, la disponibilité du financement ou un financement à des conditions favorables pour la Société, la dépendance à l'égard des prix des matières premières, l'impact de l'inflation sur les coûts, les risques liés à l'obtention des permis nécessaires, la performance opérationnelle des actifs et des activités de la Société, les facteurs concurrentiels dans l'industrie de l'extraction et de la production de graphite, les modifications législatives et réglementaires affectant les activités de la Société, le risque d'acceptabilité politique et sociale, le risque de réglementation environnementale, le risque de change, les développements technologiques et la conjoncture économique générale, ainsi que les risques liés aux bénéfices, aux dépenses d'investissement, aux flux de trésorerie et à la structure du capital et les risques commerciaux généraux. Une description plus détaillée des risques et des incertitudes se trouve dans la notice annuelle de HPQ datée du 21 mars 2025, y compris dans la section intitulée « Facteurs de risque », qui est disponible sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca Des facteurs imprévisibles ou inconnus qui ne sont pas abordés dans la présente mise en garde pourraient également avoir des effets défavorables importants sur les énoncés prospectifs.

Bien que la Société ait tenté d'identifier les facteurs importants qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux contenus dans les énoncés prospectifs, il peut y avoir d'autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats ne soient pas conformes aux attentes, aux estimations ou aux prévisions. Rien ne garantit que les énoncés prospectifs se révéleront exacts, car les résultats réels et les événements futurs pourraient différer considérablement de ceux prévus dans ces énoncés. Les énoncés prospectifs sont fournis dans le but de fournir des informations sur les attentes et les plans de la direction concernant l'avenir. La Société décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés prospectifs ou d'expliquer toute différence importante entre les événements réels ultérieurs et ces énoncés prospectifs, sauf dans la mesure requise par la loi applicable.

Les données sur le marché et l'industrie présentées dans le présent communiqué de presse ont été obtenues de sources tierces et de rapports de l'industrie, de publications, de sites Web et d'autres informations accessibles au public, ainsi que de données de l'industrie et d'autres données préparées par la Société ou au nom de la Société sur la base de la connaissance de la Société des marchés dans lesquels la Société exerce ses activités, y compris les informations fournies par les fournisseurs, partenaires, clients et autres acteurs de l'industrie.

La Société estime que les données de marché et économiques présentées dans le présent communiqué de presse sont exactes à la date de publication et, en ce qui concerne les données préparées par la Société ou au nom de la Société, que les estimations et les hypothèses sont actuellement appropriées et raisonnables, mais il ne peut y avoir aucune assurance quant à leur exactitude ou à leur exhaustivité. L'exactitude et l'exhaustivité des données de marché et économiques présentées dans le présent communiqué de presse ne sont pas garanties et la Société ne fait aucune déclaration quant à l'exactitude de ces données.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ceux prévus dans ces rapports ou publications, et on peut s'attendre à ce que la perspective d'une variation importante augmente à mesure que la durée de la période de prévision augmente. Bien que la Société estime qu'elles sont fiables à la date de publication, la Société n'a pas vérifié de manière indépendante les données provenant de sources tierces mentionnées dans le présent communiqué de presse, analysé ou vérifié les études ou sondages sous-jacents sur lesquels ces sources s'appuient ou auxquelles elles font référence, ni déterminé les hypothèses de marché, économiques et autres sous-jacents sur lesquelles ces sources s'appuient. Les données de marché et économiques sont sujettes à des variations et ne peuvent être vérifiées en raison des limites de la disponibilité et de la fiabilité des données entrées, de la nature volontaire du processus de collecte de données et d'autres limites et incertitudes inhérentes à toute enquête statistique.

De plus amples renseignements concernant la Société sont disponibles dans la base de données SEDAR+ (www.sedarplus.ca) et sur le site Web de la Société à l'adresse suivante : www.hpqsilicon.com.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

Ce communiqué est disponible sur le forum « [CEO Verified Discussion Forum](#) », une plate-forme de médias sociaux, sous la direction d'un modérateur, qui permet une discussion civilisée et des questions et réponses entre la direction et les actionnaires.

Source : **HPQ Silicium Inc.**

Pour renseignement :

Bernard J. Tourillon, président-directeur général, HPQ | +1 (514) 846-3271

info@hpqsilicon.com